

Dinamica Azienda di Servizi alle Imprese, Leader nel suo Comparto, all'interno di un ambizioso progetto di crescita, ci ha incaricato di ricercare e selezionare il

KEY ACCOUNT ITALIA

che risponderà alla Responsabile Vendite e Marketing, e si dovrà occupare in prima persona dello sviluppo dei clienti direzionali e supportare il Responsabile vendite/mktg. nel coordinamento della rete di agenti nella vendita di servizi integrati per l'internazionalizzazione.

Nostro candidato/a ideale è un professionista delle vendite, possibilmente laureato, di circa 35/45 anni di età, con al suo attivo non meno di dieci anni di esperienze già maturate e dimostrabili sia nella gestione di clienti complessi, che di reti commerciali dedicate ad Aziende di grande respiro, abituate ad un elevato livello relazionale.

Stile, buona presenza concretezza, eleganza nei modi, tenacia ed una buona leadership completano e definiscono il profilo ricercato.

Preferiamo incontrare persone provenienti dai settori food-largo consumo-servizi.

E' indispensabile una buona conoscenza dell' Inglese e del pacchetto office (windows, excel, power point), nonché una naturale abitudine ai continui viaggi sul territorio del Centro e Nord Italia..

Inquadramento e pacchetto retributivo saranno commisurati alle effettive esperienze maturate ed al livello del /della candidata prescelto/a.

La sede della Società è in Centro Italia, con una filiale operativa in Emilia.

La ricerca riveste un carattere di massima urgenza, ed i colloqui si terranno tra Roma, Umbria ed Emilia , entro la prima metà di ottobre.

L'offerta di lavoro è riferita ad entrambi i sessi (Legge 125/91, art. 4, comma 3) e gli interessati possono inviare il proprio C.V. ai seguenti recapiti:

STUDIO STAFF R.U. SRL

Via di Sant'Erasmus, 2

00184 Roma

e.mail: 124@studiostaff.it

fax: 06.70476506

Prima di inviare il curriculum, ai sensi del D. Lgs. 196/03, si prega di leggere l'informativa sul trattamento dei dati personali reperibile all'indirizzo: www.studiostaff.it